



# 1部 起業のヒント

— その目の付けドコロ

# 2部 起業のプロセス

— 陥りやすい3つのワナ



多くのことに先の見えない不安を抱える現代。その中でも、ふとした発想の転換やノウハウの見直しで思いもよらぬ成功を導く例を、目の当たりにすることがあります。ビジネスの上でも、さまざまなアイデアを形にすべく、あまたの試行錯誤が繰り返されています。“成功”と“失敗”とを分ける要素は何か。ピンチを乗り越え、より巧みにビジネスを軌道に乗せるポイントとは。

最近起業したての方をお招きしての新鮮な体験談と、中小企業診断士の方による講座「起業の際に陥りやすい3つのワナ」との二本立てを、「創業」に関心の高い方に。

この講座では、今年2月に県立川崎図書館で行った「創業入門講座」が大きな反響をいただいたのを受け、新たな切り口で創業の方法論を提案いたします。

日時 / 2010年 **10月16日(土)**

14時00分～16時00分

講師 / 1部 <sup>うえさか</sup> **上坂** <sup>わたる</sup> **渉**氏 (大安市場株式会社 専務取締役)

2部 <sup>くりた</sup> **栗田** <sup>たけし</sup> **剛志**氏 (m9コンサルティング代表・中小企業診断士)

会場 / 神奈川県民センター5F・生涯学習情報センター (地図・案内は裏面をご覧ください。)

定員 / 90人 (参加費は無料です。申込方法は裏面をご覧ください。)

応募者多数の場合は10月7日に締切り抽選とさせていただきます。)

問合せ先 / 県立川崎図書館 〒210-0011 川崎市川崎区富士見2-1-4

<http://www.klnet.pref.kanagawa.jp/> TEL:044-233-4537

共催 / 社団法人 神奈川県経営診断協会 ★協会は、今年で創設40周年を迎えました★



## 【講師紹介】

### ① 上坂 渉氏 (大安市場株式会社 専務取締役)

大学院修了後、コンサルタント会社を経て起業の道を歩み始める。これまでに3つの会社を設立。3つ目の会社が、仲間と一緒に今年設立した大安市場株式会社。起業の歩みで一貫しているのは「売る」に関連する事業を続けてきたこと。変ってきたのは「支援から代行へ」・「口や頭ではなくカラダで稼ぐ」ビジネスへの深化。

### ② 栗田 剛志氏 (m9 コンサルティング代表・中小企業診断士)

片岡物産株式会社で15年間営業に従事し、食品の流通するチャンネルをすべて経験。店頭での販促策立案や売り場構築で実績を上げる。ブランド戦略にも精通し、その確立から育成、イメージ戦略までを実践。その後、コンサルティング事業を立ち上げ、コミュニケーション力強化を通じての営業・販売支援を中心に中小・小規模企業のコンサルティングに従事する。

## 【申込方法】

往復はがき、FAX、またはHPより申込フォームで下記までお申込ください。申込受付後、折り返し返信します。申込後3日以内に返信がない場合は、お手数ですが下記までご連絡ください。

**※応募者多数の場合は10月7日に締め切り**

**抽選とさせていただきます。**

県立川崎図書館 産業情報課

TEL 044-233-4537 (代表)

FAX 044-210-1146

URL <http://www.klnet.pref.kanagawa.jp/>

または、**神奈川県立川崎図書館** で **検索**

※FAXでお申込みの方は以下にご記入の上、お送りください。

神奈川県立川崎図書館 10/16 ビジネス支援トーク係 行

FAX 044-210-1146

★氏名 (ふりがな) : \_\_\_\_\_

☆ご連絡先 FAX 番号 : \_\_\_\_\_

☆ご連絡先電話番号 : \_\_\_\_\_

☆ご質問など

10月7日  
必着!

往復はがき 記入のしかた(例)

返信表面

往信裏面

<input type="checkbox"/> 〒 あなたの住所  氏名	<ol style="list-style-type: none"> <li>① 10月16日ビジネス支援トーク</li> <li>② 名前(ふりがな)</li> <li>③ 〒・住所</li> <li>④ 電話番号</li> <li>⑤ FAX番号(任意)</li> <li>⑥ 質問など(任意)</li> </ol>
--	--

## 案内図



神奈川県横浜市神奈川区鶴屋町 2-24-2  
横浜駅西口から徒歩5分